

TON POTENTIEL D'ENTREPRENEUR

A quoi s'attendre ?????

Tout d'abord pourquoi cet accompagnement ?

Une fois pris la décision de se lancer dans cette belle aventure de l'entreprenariat, nous avons besoin de nous faire accompagner.

Naturellement, et parce que c'est fortement conseillé, nous nous tournons vers les comptables, juristes, marketing, financier pour avoir toutes les informations utiles au développement de notre activité.

Mais qui pilote ??????

Toi bien sûr !!!! tu en es où de ton droit à réussir ?????

Nous avons tous nos croyances limitantes, nos peurs qui vont venir freiner notre développement car hélas l'envie ne suffit pas.

Ce programme sur 6 semaines t'invite à prendre point par point tous les éléments de ta personnalité pour libérer les doutes et te remplir de TA croyance en ton potentiel

Semaine 1 : ton pourquoi

Ce n'est pas juste pourquoi j'ai fait ce choix d'activité c'est beaucoup plus ce qui me différencie de la concurrence.

Quel est mon pourquoi ? Qu'est-ce qui me fait vibrer dans ce projet ? qu'est-ce qui m'illumine quand j'en parle et surtout qu'est-ce qui va faire venir les prospects vers moi et non vers la concurrence.

Je vais t'inviter à creuser ton pourquoi jusqu'à ce que tu trouves ce qui TE fait vibrer dans ce projet.

*« Les gens n'achètent pas ce que vous vendez mais comment vous le vendez »
Simon Sinek*

Semaine 2 : Ta vision

Si tu avais une baguette magique et que tout était possible, que ferais-tu de ton projet ? Où le mènerais-tu ? A qui il profiterai (toi, ta famille, ton entourage...)

Je vais t'accompagner dans la concrétisation de ce projet jusqu'à ce que tu trouves les valeurs et finalités qui te feront avancer.

Semaine 3 : Tes croyances limitantes

Tout ça c'est bien joli mais si je n'y arrive pas, si je n'ai pas de client, si cela ne correspond pas à la demande. Et si et si et si

« Avec des si on mettrait Paris en bouteille »

Nous allons explorer ici toutes les croyances limitantes, les peurs, les doutes qui pourraient venir bloquer ou freiner ta progression, ta réussite

Semaine 4 : Tes talents

Notre société, notre modèle éducatif nous centre sur ce que nous ratons, faisons mal (tant de faute à l'école, tant d'erreur sur le document, tant de rendez-vous manqué, ect.)

« Je suis ma seule limite »

Explorons ensemble tes talents, tes savoir-faire, savoir-être. Bref tes zones de génie. Plus tu conscientise des zones d'excellence plus tu améliore tes zones difficiles.

Semaine 5 : Ton pitch

Etre entrepreneur c'est d'abord se vendre car on se vend plus qu'on ne vend le produit. Le pitch c'est l'accroche en 1 à 2 minutes qui fera que ton prospect t'écouterà et signera. Pour cela tu dois sortir de ta zone de confort car cette zone est la bulle que tu t'es mis pour ne pas prendre de risque.

« N'oublie pas d'être incroyable chaque jour »

Je t'accompagne sur ce chemin de la confiance en toi et en ton projet pour sortir du fameux syndrome de l'imposteur.

Semaine 6 : ton plan d'action

Allez go c'est parti vers les réseaux professionnels, la prospection. Ici tu définis où tu vas, comment tu y vas et avec qui

« Seul on va plus vite, ensemble on va plus loin »

C'est parti tu rejoins le groupe ????

[Inscris-toi !!!](#)